

2023年度全国実力薬局100選

「子宝部門」エントリーシート

※こちらのシートは下書き用としてご活用ください。

※スペースの都合上WEB入力の質問と順番が前後している箇所もございます。

※FAXエントリーは受け付けていません。

※細かい説明や必須、任意については記載していません。一部省略している箇所もあります。

1. 基本情報

【 薬 局 名 】

【 代 表 者 名 】 ご役職 お名前

【 所 在 地 】 〒 —

【 電 話 番 号 】 【FAX番号】

【 Email 】

【 Email掲載可不可】 可 不可

【 URL 】

【 受賞形態】 新規 継続

【 店 舗 数 】 【設立日】

【 営 業 時 間 】 【定休日】

【電話相談の有無】 あり なし

ご担当者様 <今後、受賞などのご連絡はご担当者様へも送付させていただきます>

【 ご 担 当 者 名 】 【 電 話 番 号 】

【 Email 】

※患者様のご紹介・お知らせなど一斉送信させていただいております。必ず確認できるメールアドレスをご記入ください。尚、フェイスブックのみの場合はお知らせはお送り致しませんのでご了承ください。

2. 経営理念 200字以上（推奨文字数：400～800文字）

3. 過去の受賞歴

子宝部門の過去受賞歴のある年度のものにチェックを入れてください。

2022年 2021年 2020年 2019年 2018年 2017年 2016年 2015年

～2014年（未病予防部門） その他（わからない）

4. 実績（子宝相談における実績をご記入ください。）

1. 漢方相談における年間総売上 ※処方箋調剤の売り上げは含まない（直近決算売上高をご記入ください。）	円
2. 上記のうち、子宝相談における年間売上 ※処方箋調剤の売り上げは含まない（直近決算売上高をご記入ください。）	円
3. 漢方相談における年間総顧客数 見込み客ではなく購入に至った顧客数をご記入ください。 ※月間数と間違わないよう注意してください。	円
上記のカウントの仕方を選んでください ・購入回数→同顧客でも複数回購入があった場合は回数分カウントしている ・購入者の数→同顧客が複数回購入の場合でも1とカウントしている ・その他の場合はカウント方法を記入ください	<input type="checkbox"/> 購入回数 <input type="checkbox"/> 購入者の数 <input type="checkbox"/> その他 ()
4. 子宝相談における年間顧客数 ※月間数と間違わないよう注意してください。	人
5. 子宝相談における月間平均顧客数 ※年間の数字と間違えないよう注意してください	人
6. 上記のうち子宝相談における月間平均新規顧客数 ※年間の数字と間違えないよう注意してください	人
7. 子宝相談における月間客単価 （1人のお客様が1カ月で購入する合計金額）	円
8. 漢方相談を受けたうち、妊娠成功する割合	%
9. 相談者の年齢（多い年代順に数字を書いてください）	20代
	30代前半
	30代後半
	40代以上
10. 薬局（スタッフ個人も含む）が発行した書籍はありますか？	ある 書籍名： ない
11. その他実績でのアピールポイント 100選以外での受賞歴や、その他の実績等あれば簡潔にご記入ください。※例 ○○大会全国1位 など	

※貴店の指導方針に従ったお客様（患者様）の中での成功件数。本来のゴールは出産であり、サポートは育児へも続くと思いますが、そこまでの件数を把握することが難しいため、今年度につきましては“妊娠時”を基準とさせていただきます。

5. 薬局について

<p>①薬局の特色について教えてください。他の漢方薬局との違いがあればそこも合わせてお願いいたします。 (200字以上お書き下さい。) 推奨文字数400字～800字</p>	
<p>②不妊改善・子宝について、貴店が得意とするタイプがあれば教えてください。 (例；性別・年齢・主な症状・併発症状など)</p>	
<p>③不妊の原因としてどういった可能性が考えられますか？（多い症例、特例症例でも構いません）</p>	
<p>④不妊はどうすれば改善できますか？貴店の特徴を交えて教えてください。</p>	
<p>⑤過去の事例から妊娠できる可能性について教えてください。（例：特定条件下での妊娠成功率など）</p>	
<p>⑥実際に貴店への依頼方法や流れを教えてください。</p>	<p><input type="checkbox"/>電話などによる遠隔相談可能（全国）</p>
	<p><input type="checkbox"/>初回（または必要時）のみ来店必要</p>
	<p><input type="checkbox"/>毎回来店必須</p>
<p>⑦カウンセリング出来るスタッフの人数</p>	
<p>⑧概算の費用目安について教えてください。 (例；症例別・治療別など)</p>	

